



FLETË PUNE - NXITËSIT DHE PENGESAT

1. NXITËSIT E JASHTËM

Presion shtrëngues	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Presioni ligjor për të ulur përdorimin e burimeve të caktuara materiale në shoqëri (p.sh. kimikatet)			
Standarde më të rrepta të politikës mjedisore, veçanërisht për parandalimin e mbetjeve, riciklimin dhe synimet e rikuperimit			
Taksat mbi burimet natyrore që promovojnë efikasitetin e burimeve dhe / ose zëvendësimin e burimeve			
Presioni i tregut	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Rritja e konkurrencës nga vendet me kosto të ulët nën presion ofruesit evropianë të turizmit për të gjetur propozime të reja biznesi dhe mënyra alternative për të organizuar biznesin			
Preferencat e konsumatorit në disa grupe produktesh po largohen nga pronësia drejt rritjes së pranimit të modeleve të biznesit me qira, ndarjen dhe dhënien me qira			
Kërkesat për modele të reja biznesi nga partnerët e biznesit dhe klientët			

Qasje e rrezikshme / e pasigurt në lëndë të parë të, paqëndrueshmëri e çmimeve.			
---	--	--	--

2. NXITËSIT E BRENDSHËM

Nxitësit ekonomikë	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Kursimet e kostos në menaxhimin e mbetjeve duke ripërdorur dhe ricikluar mbetjet			
Rritja e të ardhurave nga rikuperimi i potencialit ekonomik të humbur të produkteve dhe gjetja e burimeve alternative të vlerës, p.sh. nga rishitja e produkteve të përdorura ose pjesët e korrijës dhe përdorimi në proceset e rinovimit dhe riprodhimit			
Potenciali për të përmbushur konkurrencën me kosto të ulët duke krijuar diferencim të tregut duke shtuar ose krijuar shërbime të reja afër klientëve përfundimtar			
Mundësi të reja për inovacion dhe rritje nga modelet alternative të biznesit që ofrojnë qasje në produkte mbi pronësinë ose performancën e shitjes			
Riparimi i kostos duke shitur produkte të vlefshëm të dorës së dytë, të riparuar, të rinovuar, të rikrijuar, të ricikluar dhe të riciklueshëm			

Përfitimet mjedisore	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Rreziku / përgjegjësia e zvogëluar e materialeve të rrezikshme			
Volumet e zvogëluara të mbetjeve për shkak të ripërdorimit të produkteve, pjesëve dhe materialeve			
Siguri më e madhe e furnizimit dhe elastikës			
Siguria më e madhe e furnizimit me burime është një nxitës i rëndësishëm pasi kërkesa për materiale në të ardhmen është e vështirë të parashikohet.			
Siguria e furnizimit rrit qëndrueshmërinë e sistemit të biznesit, i cili më pas është i pajisur më mirë për t'u marrë me ndryshimet dhe për t'i bërë ballë shokut ekonomik dhe financiar dhe shqetësimeve			
Ulje e paqëndrueshmërisë së çmimeve të burimeve			
Marrëdhënie të reja dhe të përmirësuara me klientët	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Oferta e larmishme dhe e personalizuar jo vetëm që tërheq klientë të rinj, por gjithashtu forcon marrëdhëniet ekzistuese me klientët dhe rrit besnikërinë e markës			
Përmirësimi i ndërveprimit dhe besnikërisë së klientit			
Vlerat, strategjitë dhe aspiratat e kompanisë			
Mundësia për të përfituar dhe përfituar nga produkte dhe shërbime me cilësi më të lartë dhe të shëndosha për mjedisin			

Rritja e mbrojtjes dhe besnikërisë së markës			
Angazhimi i menaxhmentit të lartë			

3. NXITËSIT E JASHTËM

Pengesat shtrënguese	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Politikat që stimulojnë riciklimin, djegjen ose hedhjen mbi strategjitë e tjera rrethore siç janë ripërdorimi dhe rinovimi			
Kornizat rregullatore që synojnë eksportin e rrjedhave të mbeturinave (që synojnë zvogëlimin e sasisë së mbeturinave të dërguara në vendet në zhvillim) gjithashtu mund të pengojnë modelet e biznesit rrethor duke parandaluar lëvizjen ndërkufitare të produkteve për ripërdorim			
Vështirësi, kosto e lartë dhe kohë e gjatë për të fituar statusin e 'materialit dytësor' mbi statusin e 'mbeturinave' sipas sistemit ekzistues të lejes mjedisore.			
Mungesa e caqeve të përcaktuara për efikasitetin e burimeve në politikë			
Mungesa e stimujve qeveritarë (p.sh. financiare) për efikasitetin e burimeve			
Detyrimet e produkteve të trashëguara			
Pengesat e tregut	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Produktet kanë vlerë të ulët mbetje në fund të jetës			
Çmimi i ulët i shumë materialeve të para është një pengesë, veçanërisht kur kostot e materialeve të ricikluara janë më të larta			
Infrastruktura aktuale nuk mbështet oferta rrethore, d.m.th. infrastrukturë të kyçur			

Mungesa e rrjeteve dhe / ose zinxhirëve të furnizimit për produkte dhe përbërës të çmontuar dhe materiale të ricikluara (logjistikë e kundërt)			
Kosto të larta të punës			
Mungesa e mjeteve të dizajnit për modelet e biznesit rrethor dhe për produktet rrethore			

4. PENGESAT E BRENDSHME

Pengesat që lidhen me modelet e biznesit	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Ulja e shitjeve të produkteve të reja për shkak të rritjes së shitjeve të produkteve të riparuar, të rekondicionuara dhe të riprodhuara			
Mungesa e furnizimit (ose cilësisë) së produkteve ose burimeve të kthyera (
Vështirësi për të organizuar logjistikën e kthimit			
Pasiguritë në lidhje me vlerën e mbetur të produkteve të reja, dmth riparuar, ripërdorur, upcycled, rinovuar ose ri-prodhuar			
Parashikimi i vëllimit të produkteve të kthyera mund ta bëjë të vështirë për kompanitë të planifikojnë dhe parashikojnë financiarisht			
Rreziqet me performancën e produktit, detyrimet e rritura për produktet ose materialet e rikonservuara			
Barrierat e lidhura me zinxhirin e vlerës	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Varësitë dhe marrëdhëniet ekzistuese të zinxhirit të furnizimit parandalojnë cirkulimin			

Vështirë për të bashkëpunuar me kompani të tjera dhe / ose palët e interesit			
Më shumë rreziqe nga të qenit i varur nga furnizuesit e paqëndrueshëm të tregut krahasuar me të qenit i varur nga tregjet tradicionale të mallrave globale për materiale të para			
Pengesat financiare	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Rreziqet e likuiditetit ndërsa flukset e parasë përhapen për periudha më të gjata kohore			
Kosto të larta investimesh paraprake të lidhura me produkte me jetëgjatësi më të gjatë			
Nevojat e rritura të kapitalit (punues) për para-financim në rastin e modeleve të qirasë dhe kthimet relativisht më të ulta të investimeve në këto modele			
Rritja e mundshme e kostos së kapitalit ndërsa aktivet mbahen në bilancet e kompanive duke krijuar një kërkesë financimi dhe kështu ulin likuiditetin e përgjithshëm të aseteve të kompanisë			
Rreziku i mos arritjes së riparimit, ripërdorimit ose ri-prodhimit me kosto efektive			
Kosto e lartë e shoqërisë me marrjen e produkteve			
Kosto të larta të punës në lidhje me çmontimin e produktit dhe ndarjen e burimit të mbetjeve			
Pengesat e lidhura me klientin	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Mungesa e ndërgjegjësimit të konsumatorit për ofertat ose keqkuptimet në lidhje me rinovimin, ripërdorimin, servisimin, shitjet e performancës, etj.			

Mungesa dhe / ose pasiguria në lidhje me pranimin e konsumatorit dhe / ose kërkesën për oferta / produkte rrethore në lidhje me pranimin e produktit ose shërbimit			
Nocione të konceptuara paraprakisht që produktet e rinovuara janë inferiore ndaj produkteve të reja ose kanë mungesë të tronditjes së tyre të 'ririsë'			
Strategjitë dhe aftësitë organizative	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Biznesi rrethor nuk përafrohet strategjikisht brenda organizatës			
Diversifikimi i bizneseve të orientuara drejt produktit me oferta të fokusuara në shërbim dhe mungesë ekspertize në kompani			
Mungesa e ekspertizës brenda organizatës dhe kërkesa e shtuar për burimet e kompanisë			
Probleme teknike	Pa rëndësi	Rëndësi mesatare	Rëndësi e lartë
Produktet nuk janë të dizajnuara për modele biznesi rrethorë, d.m.th. për çmontim, riparim, rikonstruksion dhe ri-prodhim të lehtë dhe kështu atributet fizike të produkteve e bëjnë të vështirë ripërdorimin e produkteve			
Shqetësimet në lidhje me ripërdorimin teknik të materialeve ose cilësinë e ulët të materialit pas ripërdorimit.			
Çështjet higjienike / të sigurisë që lidhen me produkte të ripërdorura ose të riparuar			
Mungesa e pjesëve të këmbimit, mjeteve të riparimit, udhëzimeve të riparimit.			